

FORMACIÓN **CONTINUA** >>



MODALIDAD

100% ONLINE

A través del Campus
Virtual de UMSA



CRONOGRAMA

Inicia:
16 DE AGOSTO 2023
Finaliza:
22 DE NOVIEMBRE 2023



DOCENTE

**ALEJANDRO CANALE
BECKER**
Director académico



CERTIFICADO

Certificación Oficial
de UMSA

Esta Diplomatura Práctica en Seguros y Reaseguros se propone brindar a los participantes una formación teórico práctica de la mano de un destacado equipo de docentes para cubrir las urgentes necesidades del negocio asegurador. Esta propuesta será beneficiosa tanto para quienes están desarrollando actividades en el sector como para todos aquellos que tiene interés incorporarse a la industria.

CONTACTO

inscripciones@umsa.edu.ar



Umsa Oficial



CRONOGRAMA

- **Inicio:**
16 de agosto de 2023.
- **Finalización:**
22 de noviembre de 2023.

DÍA Y HORARIO DE CLASES

- Miércoles 18.30hs a 21.30 hs.

MODALIDAD

- **100% ONLINE**
- **Clases Sincrónicas:** 15 encuentros virtuales presenciales sincrónicos de tres horas cada uno, que incluyen 2 encuentros híbridos. Uno al inicio y otro al final. Total 45 horas sincrónicas.
- **Clases Asincrónicas:** Total 35 horas asincrónicas donde los participantes trabajarán de forma independiente con material de lectura, casos prácticos y preparación del trabajo integrador final.

DOCENTES

- **DOCENTE A CARGO:**
Alejandro Canale Becker - Coordinador Académico
Abogado. Facultad de Derecho. UBA. Productor Asesor de Seguros SSN. Maestrando en Sociología y Ciencia Política FLACSO. Maestrando en Gestión Pública y políticas gubernamentales. Facultad de Cs. Econ. UBA. Especialista en derechos humanos. IDC-Universidad de Bolonia, Italia.
- **EQUIPO DOCENTE**

Dr. Alejandro Canale Becker	Ing. Ernesto Bodenheimer	Mag. Nicolás Jasper
Lic. José Manuel Fernández	Mag. Daniel Peláez	Lic. Carlos Grandjean
Lic. Carlos Piantanida	Dr. Daniel Salazar	Mg. Leonardo Hennawi
Lic. Susana Larese	Dra. Verónica Marinaro	



DESTINATARIOS

Abogados, contadores, actuarios, personal de compañías de seguros y reaseguros, Personal relacionado con el mundo financiero y bancario, productores asesores de seguros, peritos auxiliares de la actividad aseguradora, público en general.

FUNDAMENTACIÓN

El negocio asegurador es a nivel mundial una actividad con enorme trascendencia en la economía. Es claramente uno de los motores que impulsa el desarrollo de variadas actividades tanto económicas, como sociales, y humanas; brindando la protección necesaria para cubrir todas las alternativas y contingencias que pudieran surgir en su normal desarrollo.

En nuestro país, la industria aseguradora posee una larga trayectoria que se inicia en los albores del siglo XIX y ocupa en nuestros días un importante papel en la economía nacional. Sin embargo, es todavía una actividad con un inmenso potencial de crecimiento, que sin dudas será esencial para futuro de la nación. Esta industria en nuestro país emplea en forma directa alrededor de 35.000 personas, tanto de aseguradoras como reaseguradoras, y en forma indirecta genera trabajo a otros 65.000 profesionales como abogados, actuarios, productores de seguros, consultores, peritos, etc.

OBJETIVO GENERAL

- Abordar de modo integral todos los campos referidos al negocio asegurador.
- Poner énfasis en la aplicación de las mejores prácticas en el ámbito del seguro, cubriendo los postulados referidos a la Responsabilidad Social Empresaria.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Enfocar en una mirada virtuosa de la industria, teniendo en cuenta no sólo el aporte económico sino también la importancia y vinculación del seguro con el ahorro y la previsión.
- Cubrir los campos referidos a los modos contractuales más actuales del mercado asegurador.
- Adquirir los conocimientos técnicos esenciales en la aplicación de las nuevas tecnologías en la industria.



PROGRAMA

➤ Clase 1 (híbrida) **Dr. Alejandro Canale Becker**

El Seguro; principios básicos. Historia del seguro. Evolución. El alea, la incertidumbre. Los remedios. Principales institutos de la industria aseguradora.

La industria aseguradora. La empresa de seguros. Si diagramación. Organización. La industria del seguro. En el mundo. En el país. Concentración. Segmentación. Fusiones.

➤ Clase 2. **Mg. Daniel Peláez**

El reaseguro. Breve desarrollo histórico de la industria reaseguradora. Principios básicos. Normas aplicables. El reaseguro y sus figuras afines. El coaseguro. El coaseguro. Principales cláusulas vigentes.

➤ Clase 3. **Lic. Carlos Piantanida**

El control estatal de la industria aseguradora. Los organismos de control. La Superintendencia de Seguros de la Nación.

Los auxiliares de la industria aseguradora. El productor. El ajustador de siniestros. El perito.

➤ Clase 4. **Dr. Daniel Salazar**

Regulación y legislación. La legislación común y propia del seguro. Leyes aplicables. Normas propias. Resoluciones. Jurisprudencia nacional en reclamos de responsabilidad civil. El derecho del consumidor y su cruce con el derecho de seguros. Fuentes del derecho del seguro. La lucha contra el fraude. El lavado de dinero.

➤ Clase 5. **Dra. Verónica Marinaro**

Aspectos técnicos esenciales. El contrato de seguros. Las partes. Asegurado, Tomador, Beneficiario. Compañía aseguradora. El riesgo. La prima. La suma asegurada.

➤ Clase 6. **Ing. Ernesto Bodenheimer**

Aspectos técnicos esenciales II. La suscripción. Infraseguro y sobreseguro. Las tablas (mortalidad y morbilidad). Tablas de primas; tablas de siniestros. Tarifación; su cálculo. Siniestros, reservas. Cuantificación de daños. Indemnización. La justa reparación. El fraude. Interno y externo



➤ **Clase 7. Ing. Ernesto Bodenheimer**

Ramos y coberturas. Ramos comunes. Automotores. Incendio. Robo. Hurto. Transporte. Integral de comercio. Combinado familiar. Integral de consorcio. Ramos especiales. Responsabilidad Civil. RC comprensiva. RC profesional. Seguro técnico. Todo riesgo: Maquinarias, contratista, equipos electrónicos. El seguro de caución. Exclusiones. Absolutas y parciales. Adicionales.

➤ **Clase 8. Mg. Nicolás Jasper**

El seguro de personas. Aspectos técnicos esenciales. El cálculo de prima en el seguro de personas. Seguro de vida. Seguro colectivo de personas. Accidentes personales. Regulación propia. Problemática especial. La cobertura de los riesgos laborales. Problemática especial. Las ART. La ley 24.557. Prestaciones dinerarias y en especie. Invalidez; fallecimiento.

➤ **Clase 9. Lic. Carlos Grandjean**

Análisis financiero. El cuadro de resultados. Análisis. El plan estratégico. El balance score card. Principios generales de la contabilidad de una empresa de seguros.

➤ **Clase 10. Lic. Carlos Piantanida**

Marketing y comercialización. La comercialización en la industria aseguradora. Sistemas. Ventajas y desventajas. Diferenciación. Segmentación. La estrategia del océano azul.

Estrategia en seguros. La estrategia, una aproximación. Necesidad de construir una estrategia. Distintas herramientas de análisis estratégico. Conveniencia.

➤ **Clase 11. Lic. Susana Larese**

Recursos humanos. La gestión de los recursos humanos. Autoconocimiento y autogestión.

➤ **Clase 12. Mg. Leonardo Hennawi**

La innovación en la industria aseguradora. La innovación en la industria aseguradora. Nuevos ramos. Nuevas coberturas. Tendencias actuales.

TI y economía no tradicional. Las TI en la industria del seguro. Su aplicación. La economía no tradicional. La economía colaborativa. La economía sustentable. Modelos no tradicionales.



➤ Clase 13. **Mg. Daniel Peláez**

El compliance. El oficial de cumplimiento. Normativa de la UIF para el mercado asegurador.

Solvencia I y II.

➤ Clase 14. **Lic. Nicolás Saurit Román**

El Productor asesor de seguros. El PAS. Cargas y obligaciones Normativa aplicable. El organizador.

➤ Clase 15 (presencial). **Dr. Alejandro Canale Becker**

El futuro de la industria aseguradora. El seguro en el mundo. Las industrias alternativas. Cierre de curso.

ACREDITACIÓN

La asistencia mínima requerida es de 75% de las clases con cámara encendida.

Certificación

Certificado digital universitario contra aprobación del trabajo final, sobre tema a elegir. Plazo de entrega 30 días luego de finalizado el curso, normas APA, tema libre, tutor a elección.